

CCI INTERNATIONAL ET
LA REGION AQUITAINE
LIMOUSIN
POITOU-CHARENTES
PRESENTENT :

North:



Southwest!

LA PREMIERE RENCONTRE D'ACHETEURS D'EUROPE DU NORD

**17 ~ 18 NOVEMBRE 2016
BORDEAUX**

Danemark



Finlande



Norvège



Suède



Allemagne



Belgique



Pays-Bas



**Produits Agroalimentaires
Vins & Spiritueux
Arts de la table**



SUD EXPORT FRANCE

R É G I O N
**AQUITAINE
LIMOUSIN
POITOU-CHARENTES**



 **CCI International**

NORTH: BUY SOUTH WEST! Il s'agit d'une rencontre d'acheteurs d'Europe du Nord de produits agroalimentaires, de vins et spiritueux et d'arts de la table en **5 ETAPES** :

- 1 Des réunions de présentation** de la manifestation à : Bayonne le 3 mars, Bordeaux le 4 mars, Cognac le 9 mars, Poitiers le 10 mars, Brive le 17 mars et Limoges le 18 mars.
- 2 Un rendez-vous de validation** du potentiel de votre offre avec notre spécialiste de ces marchés, Sud Export France, pour être certain que vos produits intéresseront les acheteurs. S'il est avéré, Sud Export France élaborera une fiche de votre entreprise et de vos produits qui seront présentés aux acheteurs.

Si vous souhaitez vous inscrire dès à présent à ces 2 étapes, [cliquez sur ce lien](#)

- 3** D'avril à octobre : **recrutement des acheteurs** et pré-programmation des RDV B2B.
- 4** Les 18, 19 et 20 octobre : **journées de formation** pour accroître vos chances de succès lors de votre négociation avec les acheteurs. Elles se dérouleront à Bordeaux (18 octobre), à Poitiers (19 octobre) et à Brive (20 octobre).

- 5** Les 17 et 18 novembre : **RDV B2B** lors desquels vous rencontrerez au minimum **3 acheteurs** qui auront manifesté un intérêt réel pour vos produits.

- +** Les 18, 19 et 20 novembre se déroulera à Bordeaux l'évènement « **Bordeaux So Good** », festival de la gastronomie et de l'art de vivre autour d'animations culinaires et culturelles (25 000 visiteurs en 2015). Si vous le souhaitez, vous pouvez prolonger cette rencontre en participant à ce festival (stand individuel).



Qui sont les acheteurs ?

Des importateurs, grossistes, acheteurs GMS et CHR, cavistes et détaillants venant de 7 pays : Danemark, Finlande, Norvège, Suède, Allemagne, Belgique, Pays-Bas.



Qui peut participer ?

Les entreprises des secteurs de l'agroalimentaire, des vins & spiritueux et des arts de la table de la région Aquitaine Limousin Poitou-Charentes.



SUD EXPORT FRANCE

Sud Export France, ce sont 25 années d'expérience sur les marchés d'Europe du Nord, une excellente connaissance des réseaux d'acheteurs et de distribution dans ces pays ainsi qu'une maîtrise des problématiques de l'entreprise.

North:



17 ~ 18 NOVEMBRE 2016 BORDEAUX

Southwest!



L'offre en 5 étapes



- Réunion de présentation
- RDV de validation du potentiel de vos produits par Sud Export France 150 € *
- Journée de formation à la pratique des affaires avec l'Europe du Nord
- Pré-programmation des RDV
- 3 rendez-vous B2B avec des acheteurs Nord Européens 400 € *

Prix total : 550 € *

Cette opération bénéficie du soutien du Conseil Régional ALPC

- * Prix pour les entreprises éligibles à la subvention de la Région Aquitaine Limousin Poitou-Charentes et après récupération de la TVA.
Dans le cas où votre entreprise ne serait pas retenue pour les rendez-vous B2B, nous vous renverrons un chèque de 400 € HT (560 € TTC).
Seuls les frais de validation de l'offre vous seront facturés (150 € HT ; 210 € TTC).



Renseignements & inscriptions :

Catherine HUGOT ☎ 05 56 79 51 00

Florence DELRIEU ☎ 05 24 57 14 19

nxsw@aqui-cci-international.com

